

Risk-taking

Fueled by the love of product and passionate about taking risks for conceiving an ambitious dream.





Contents

- 03 Standing Tall
- 04 Our Presence across India
- 05 Overview Q4 & FY13
- 07 Business Operation (Q4 FY13-Q4 FY12)
- 08 Business Operation (FY13-FY12)
- 09 Newly Launched Project During FY13
- 11 Operational Glimpse (Q4 FY13-Q4 FY12)
- 12 Operational Glimpse (FY13-FY12)
- 13 Major Contributor to Revenue for FY13
- 14 Financial Highlights
- 17 Shareholding Pattern
- 18 Omaxe Share Price Movement
- 19 Way to Success
- 20 Media Presence
- 23 Be in Touch



Presence	:	9 State across 30 Cities
Project Conceived	:	115 mn sq ft (3350 acre)
Land for future development	:	1210 acre
Area delivered in Real Estate	:	52 mn sq ft (approx.)
Area delivered as third party contractor	:	31.80 mn sq ft (over 123 contracts)
Employee Strength	:	~2,350
No of projects (on going)	:	13 Group Housing, 19 Integrated Township, 9 Commercial Malls / Hotels / SCO



HI-TECH TOWNSHIPS



INTEGRATED TOWNSHIPS



GROUP HOUSING

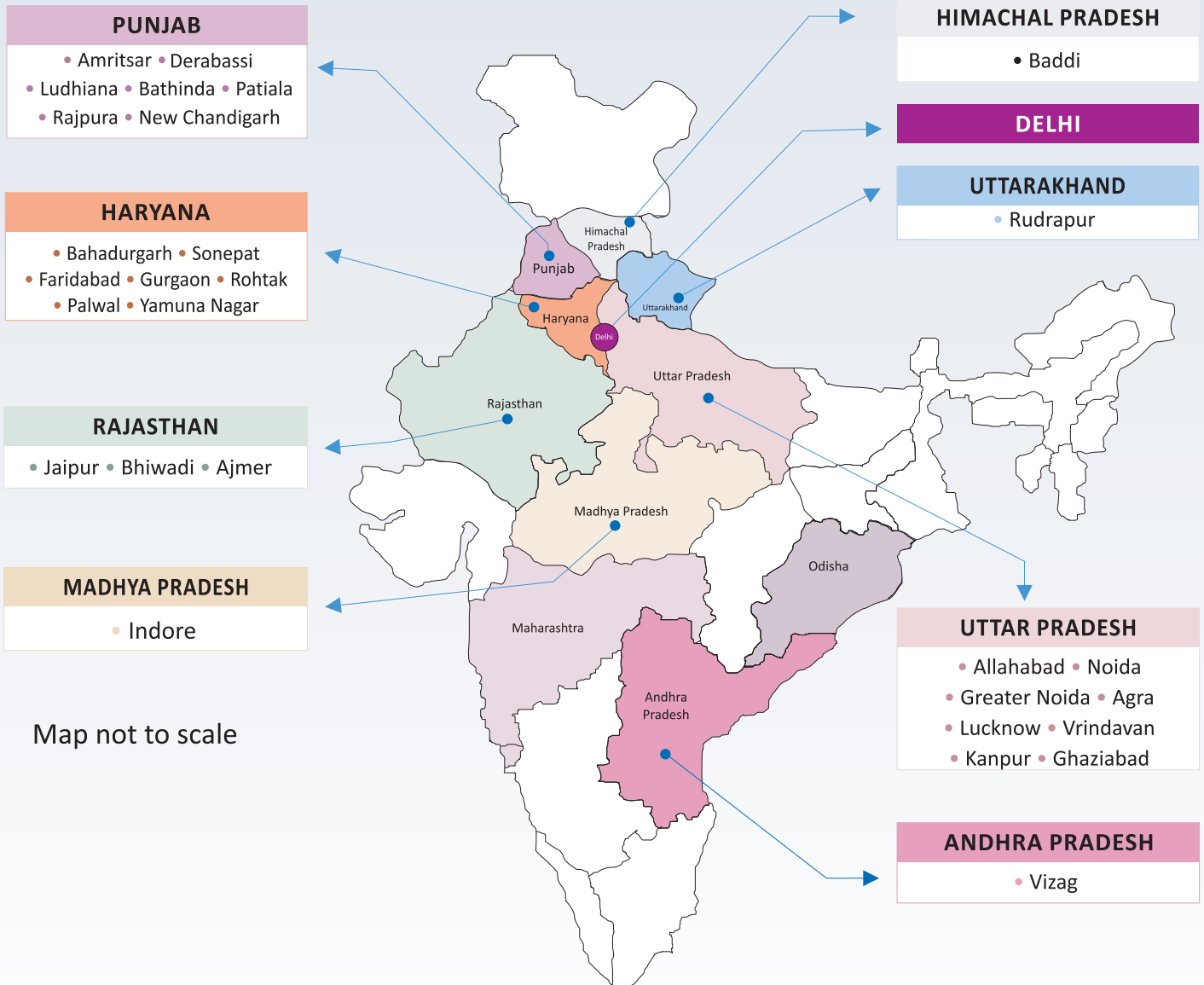


COMMERCIAL-
SHOPPING MALLS /
OFFICE SPACE



HOTELS

Our Presence Across India



Particulars	Q4 FY13	Q4 FY12	Growth
Area Sold (Mn sqft)	3.49	1.53	128.1%
Value of Booking (Cr.)	799	352	127.0%
Average Rate (INR/ sqft)	2,289	2,295	-0.3%

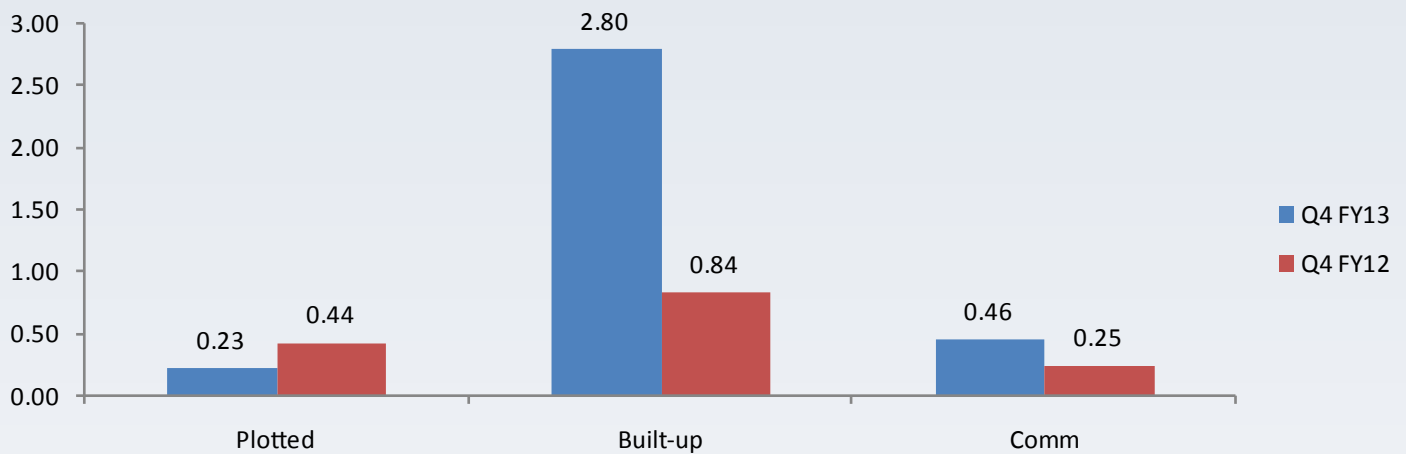
Particulars	FY13	FY12	Growth
Area Sold (Mn sqft)	11.39	8.83	29.0%
Value of Booking (Cr.)	2,373	1,526	55.5%
Average Rate (INR/ sqft)	2,083	1,729	20.5%

Quarter	Q4 FY13		Q4 FY12	
Particular	Area (mn sq ft)	Value (Cr.)	Area (mn sq ft)	Value (Cr.)
Plotted	0.23	37.00	0.44	65.00
Built-up	2.80	661.00	0.84	187.00
Commercial	0.46	100.00	0.25	100.00
Total	3.49	799.00	1.53	352.00

FY	FY13		FY12	
Particular	Area (mn sq ft)	Value (Cr.)	Area (mn sq ft)	Value (Cr.)
Plotted	3.86	339.00	5.10	467.00
Built-up	6.38	1541.00	2.80	663.00
Commercial	1.15	493.00	0.93	396.00
Total	11.39	2,373.00	8.83	1,526.00

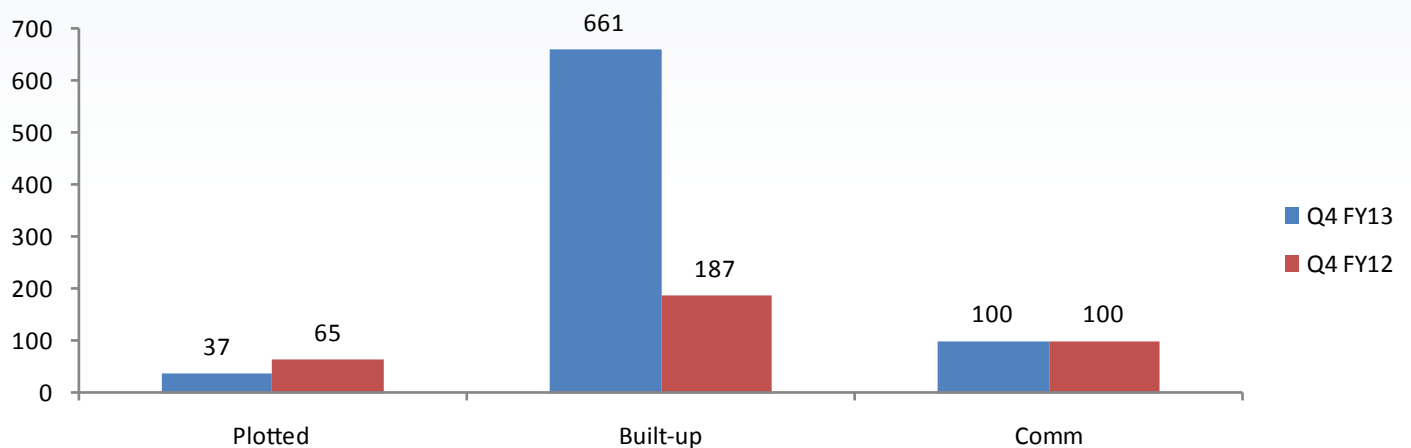
Area Booked (Mn Sqft)

Q4 FY13 Area booked 3.49 mn sqft



Value Of Booking (Rs in Cr)

Q4 FY13 Value of booking 799 Cr

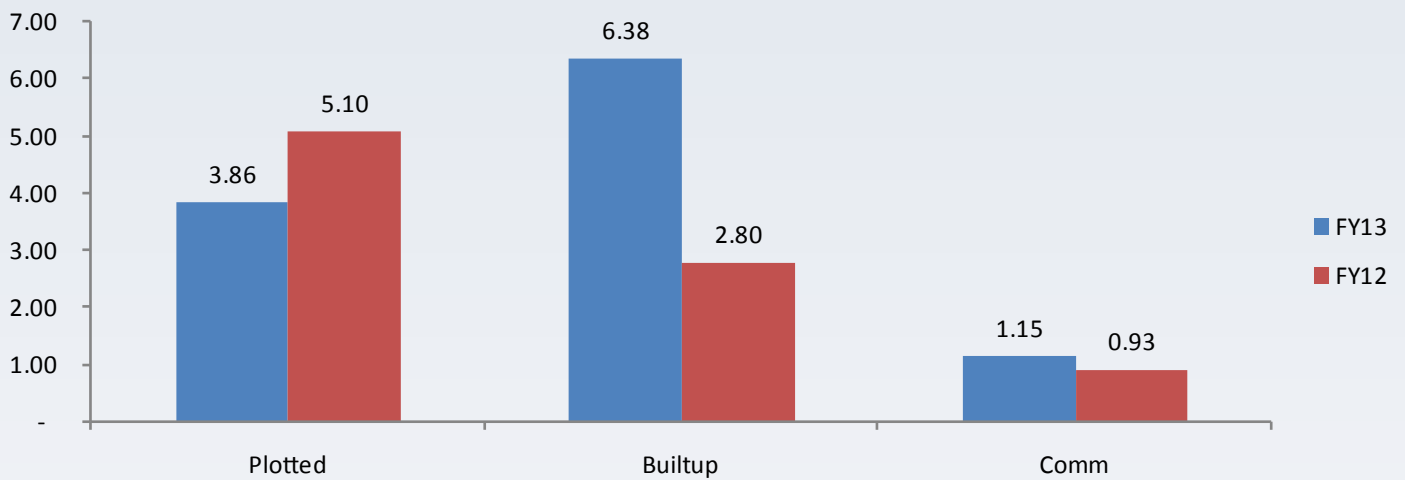


Business Operation (FY 13 – FY 12)

Area Booked (Mn Sqft)

FY13

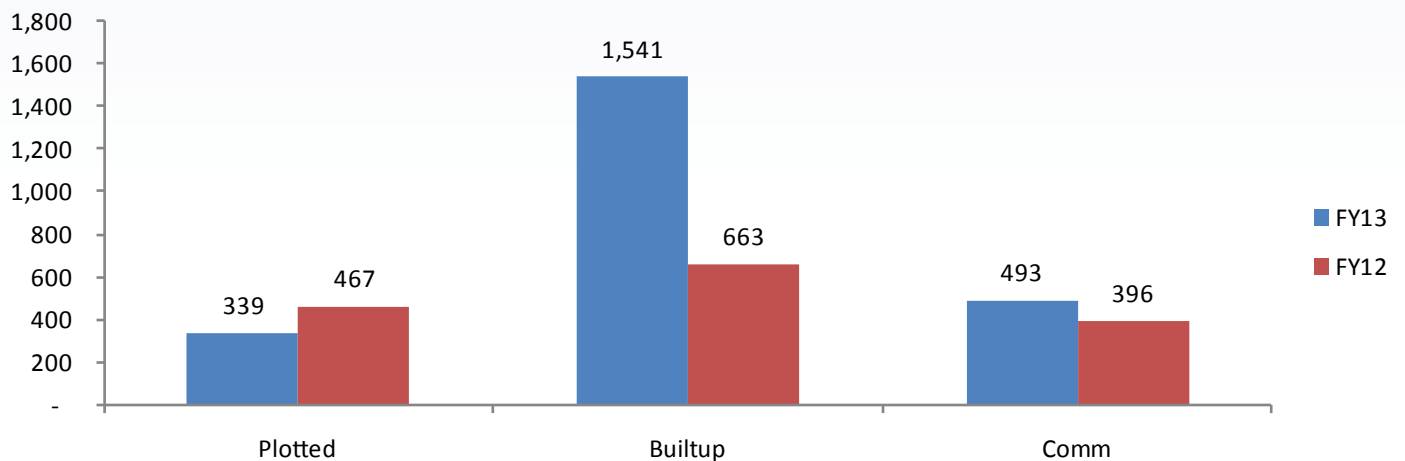
Area booked 11.39 mn sqft



Value Of Booking (Rs in Cr)

FY13

Value of booking 2,373 Cr.



Newly Launched Projects during FY 13

S No	Project Name	Place	Type	Total Area (mn Sqft)	Sold Area (mn Sqft)	Sold Value (Cr)	Average Rate (INR/sqft)
1	Flats at Royal Residency Sultanpur, Lucknow	Lucknow	Group Housing	2.30	2.30	530.00	2,304
2	India Trade Centre at Gr. Noida	Gr. Noida	Comm. Built-up	0.74	0.32	167.75	5,308
3	Plots, Omaxe City Yamuna Nagar	Yamuna Nagar	Plot	0.55	0.55	44.76	812
4	India Trade Tower at New Chandigarh	New Chandigarh	Comm. Built-up	0.54	0.09	39.56	4,540
5	Mount View Apartments at Omaxe City, Nihalpur	Indore	Floors	0.48	0.08	14.71	1,731
6	Ambrosia at Omaxe City New Chandigarh	Chandigarh	Floor	0.37	0.36	105.74	2,933
7	Revanta Homes at Shubhangan Bahadurgarh	Bahadurgarh	Floors	0.37	0.36	88.47	2,471
8	Commercial plots at Omaxe City Centre, Faridabad	Faridabad	Shop-cum-office	0.36	0.36	89.05	2,441
9	Revanta at Shubhangan Bahadurgarh	Bahadurgarh	Floors	0.32	0.30	74.63	2,471
10	Mangliya Space at Omaxe City Mangliya, Indore	Indore	Commercial	0.26	0.16	10.86	672
11	Plots at Omaxe Green Meadow, Bhiwadi	Bhiwadi	Plot	0.23	0.21	34.43	1,614
12	Villas at Omaxe City, Yamuna Nagar	Yamuna Nagar	Villas	0.22	0.13	26.46	2,075
13	Vedanta Homes at Shubhangan Bahadurgarh	Bahadurgarh	Floor	0.17	0.16	38.74	2,434
14	Navodaya Homes at Shubhangan Bahadurgarh	Bahadurgarh	Floor	0.13	0.11	28.34	2,475
15	Europia Flats at Omaxe Green Meadow, Bhiwadi	Bhiwadi	Floors	0.12	0.21	51.00	2,465
16	Mulberry Villas at Omaxe City New Chandigarh	Chandigarh	Villa	0.10	0.05	23.61	4,918
17	Service Apartments at Omaxe Height Faridabad	Faridabad	Group Housing	0.10	0.03	7.94	2,521
18	Villas at Royal Residency, Ludhiana	Ludhiana	Villa	0.10	0.08	28.95	3,789
19	Commercial plots at Omaxe City, Jhajjar Road	Bahadurgarh	Shop-cum-office	0.04	0.02	30.29	12,720
20	EWS at Spa Village	Faridabad	Floors	0.03	0.03	-	-
21	Omaxe Street Market at Omaxe City Jaipur	Jaipur	Shop-cum-office	0.02	0.01	6.94	5,078
22	Utility Shops at Omaxe City, Sonapat	Sonapat	Shop-cum-office	0.00	0.00	1.50	5,782
Total				7.54	5.93	1,443.73	2,434



**Ambrosia,
Omaxe New Chandigarh**



**Ambrosia,
Omaxe New Chandigarh**



**India Trade Tower,
Omaxe New Chandigarh**



**Mount View Apartments,
Omaxe Hills, Nihalpur Mundi, Indore**



**Mulberry
Omaxe New Chandigarh**



**Ambrosia,
Omaxe New Chandigarh**



**Omaxe Residency-II
Lucknow**



**Revanta Homes
at Omaxe Shubhangan, Bahadurgarh**



**Service Personnel Apartments
Omaxe Heights, Faridabad**



**Utility Shops at Omaxe Heights
Sonapat**



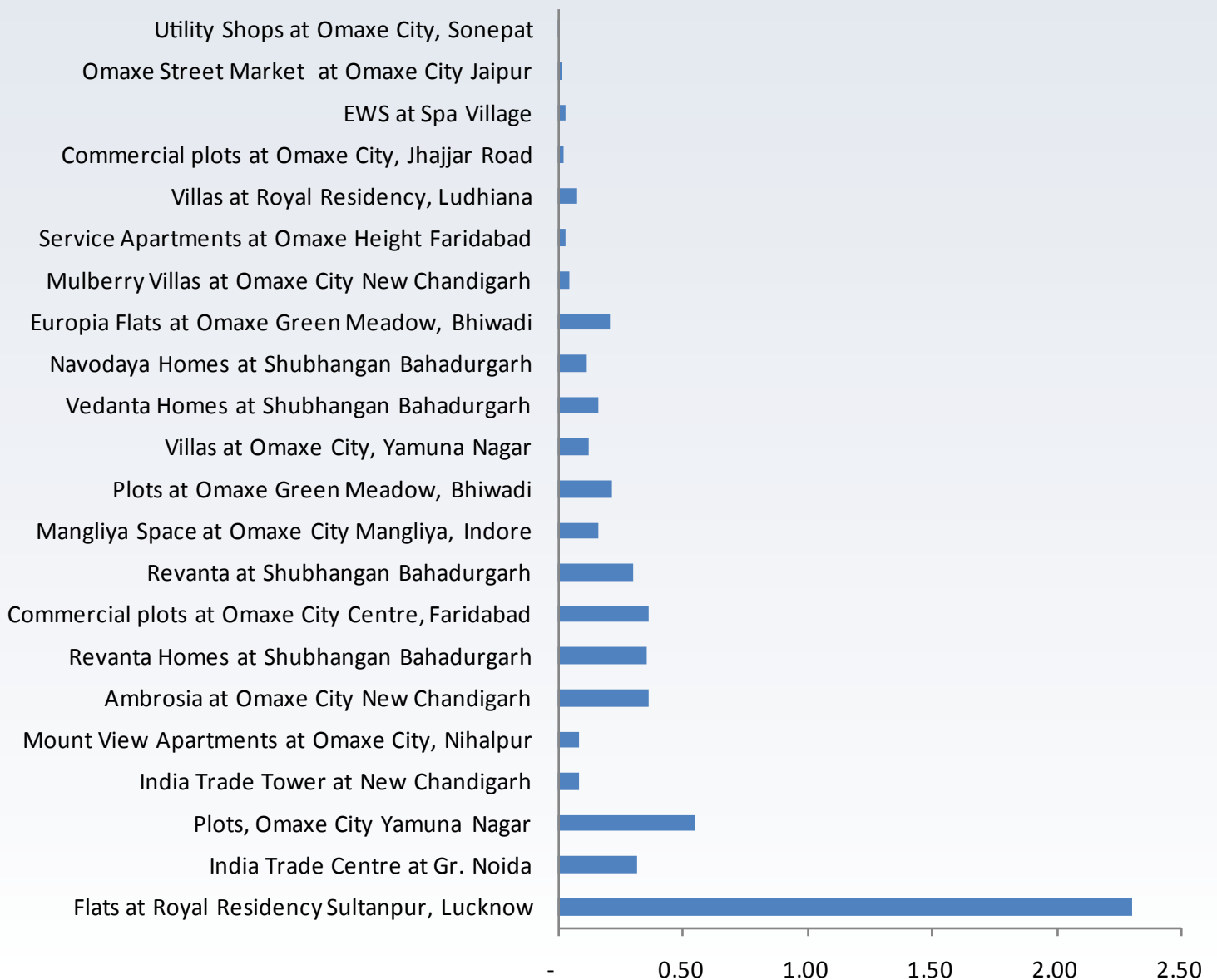
**Vedanta Homes
Omaxe Shubhangan, Bahadurgarh**



**Villas in Omaxe City
Yamuna Nagar**

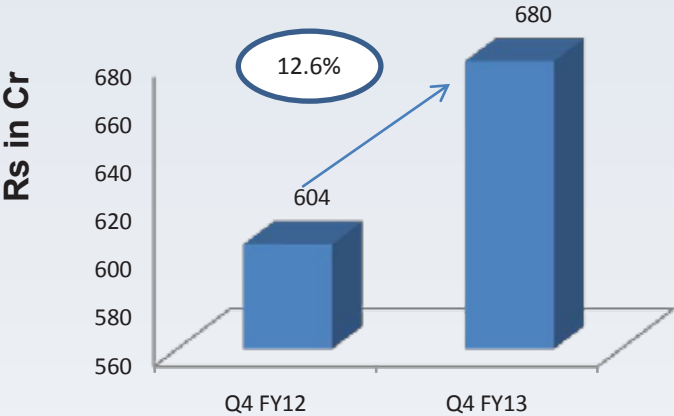
Newly Launched Projects during FY 13

Area Booked (mn Sqft)

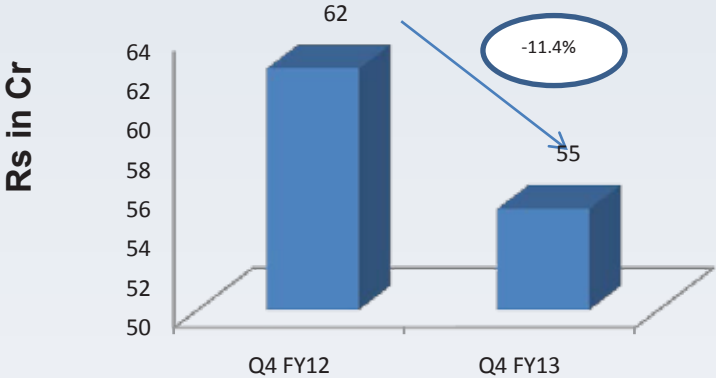


Operational Glimpse (Q4 FY13-Q4 FY12)

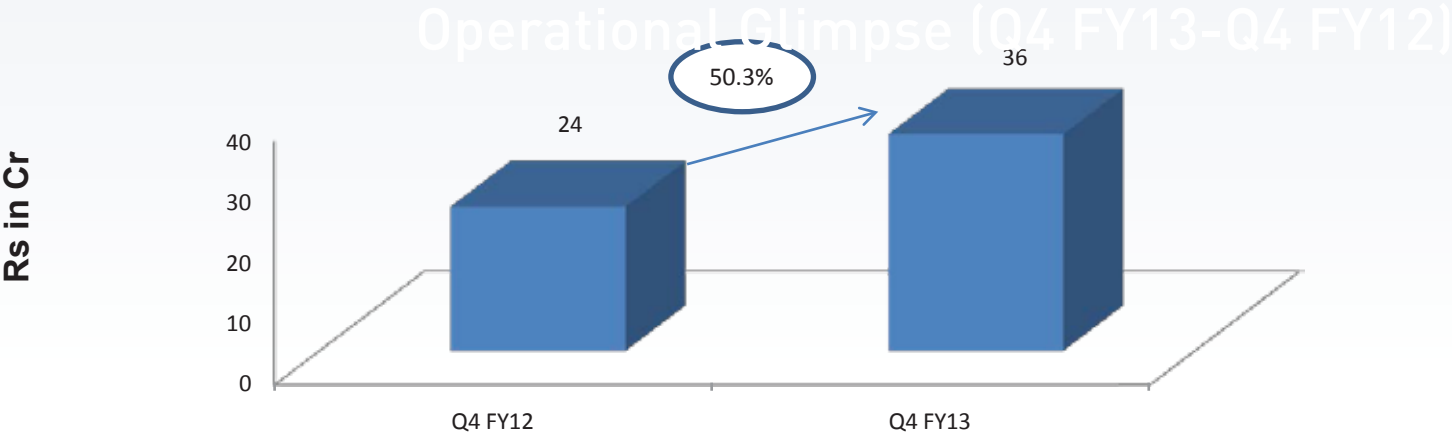
Income from Operation (Cr.)



EBITDA (Cr.)

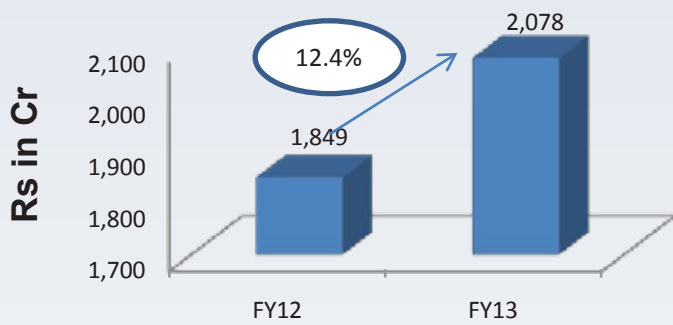


PAT (Cr.)

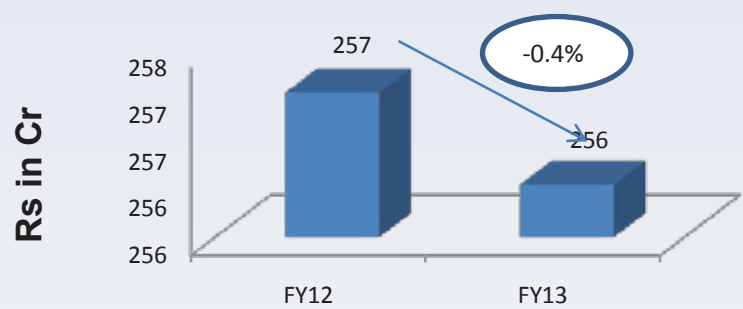


Operational Glimpse (FY13-FY12)

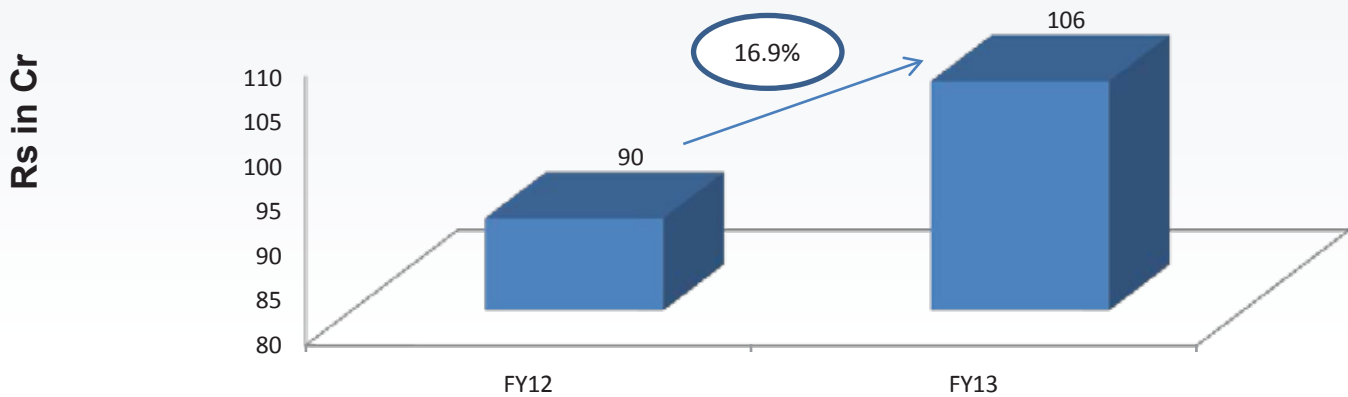
Income from Operation (Cr.)



EBITDA (Cr.)



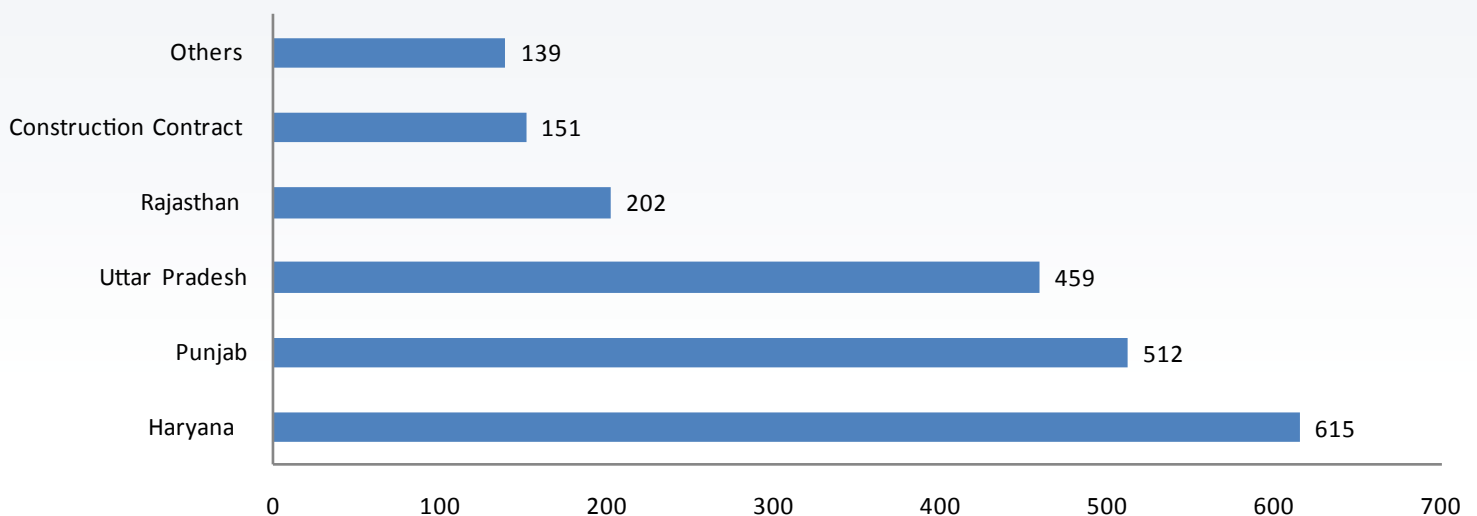
PAT (Cr.)



Major Contributor to Revenue for FY13

State wise revenue contribution	Value in Cr.
Haryana	615
Punjab	512
Uttar Pradesh	459
Rajasthan	202
Construction contract	151
Others	139
Operating Income	2,078

(Graphical Representation)



Results (as on 31st March, 2013)

Particular	Q4 FY13	Q3 FY13	Q4 FY12
Income from Operation (Cr.)	679.67	567.93	603.58
EBITDA (Cr.)	55.13	78.37	62.25
PAT (Cr.)	35.66	28.85	23.73
EPS	2.05	1.66	1.37
EBITDA Margin	8.11%	13.80%	10.31%
PAT Margin	5.25%	5.08%	3.93%

Particular	FY13	FY12
Income from Operation (Cr.)	2,077.54	1,848.75
EBITDA (Cr.)	256.06	257.04
PAT (Cr.)	105.68	90.38
EPS	6.09	5.21
EBITDA Margin	12.33%	13.90%
PAT Margin	5.09%	4.89%

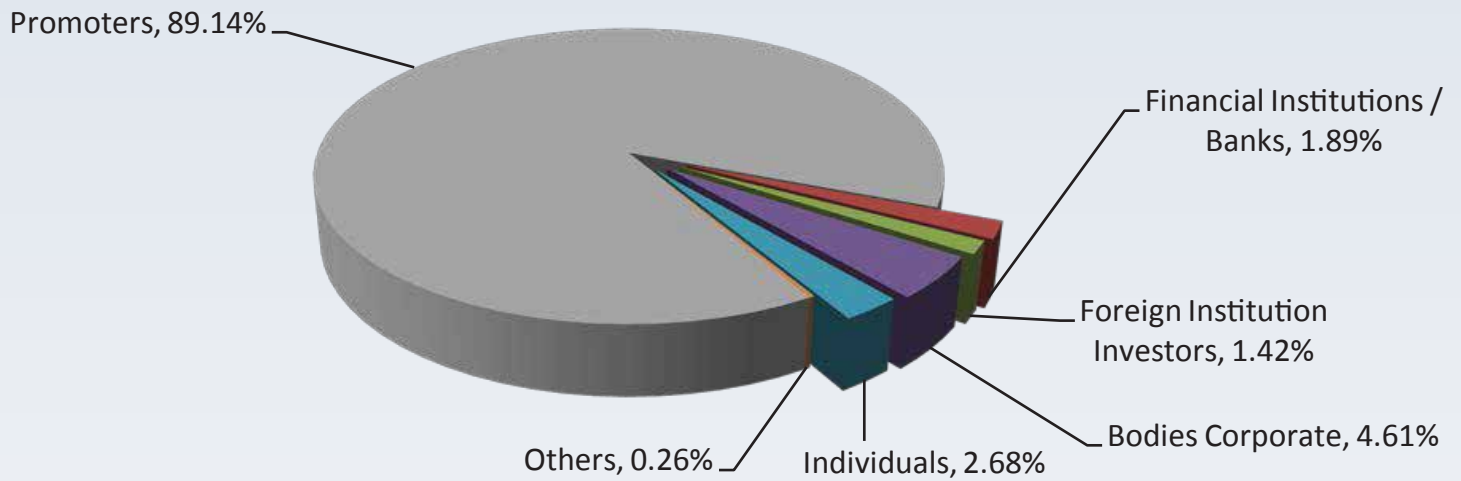
Debt Status (as on 31st March, 2013)

Particulars	Amount in Cr.
Opening Balance of Term Loan (as on 1st January, 2013)	905
Add: New Loans availed	243
Less: Repaid during Q4	98
Add: Working Capital Limit utilized	32
Gross Debt Position (as on 31st March, 2013)	1,082
Debt Repayment Schedule	
Debt Repayment next three months	147

Cash Flow Position (as on 31st March, 2013)

Particulars	Q4 FY13	FY13
Cash Flow from Operation	553.00	2,234.00
New Borrowing from Bank	210.00	503.00
FD Scheme	33.00	33.00
Construction and Other Overhead Expenses	503.00	1668.00
Selling and Admin Expenses	101.00	441.00
Interest Expenses	65.00	192.00
Debt Repayments	98.00	500.00
Total outflow	767.00	2,801.00
Net Balance	29.00	(31.00)

Shareholding Pattern



As on 31st March 2013

Category	No of Shares	Percentage Shareholding
Promoters	154,725,636	89.14%
Financial Institutions / Banks	3,283,885	1.89%
Foreign Institution Investors	2,469,401	1.42%
Bodies Corporate	7,995,175	4.61%
Individuals	4,643,713	2.68%
Others	449,190	0.26%
Total	173,567,000	100.00%

Omaxe Share Price Movement



Index	Closing Price		Inc./Dec.)	Inc./Dec) %
	2-Apr-12	28-Mar-13		
Sensex	17,478	18,836	1,358	8%
Sensex Realty	1,805	1,780	(25)	-1%
Omaxe Ltd.	153	149	(4)	-2%

Last 12 Months



City Homes
Omaxe Panaroma City, Bhiwadi



Mulberry Villas
Omaxe New Chandigarh



Orchid Avenue, Greater Noida



Villas in Omaxe Green Meadow City, Bhiwadi



Omaxe Hills - I, Faridabaad



The Fores Spa, Surajkund, Faridabaad

ट्रेंडी व डिजाइनर आउटफिट्स का प्रदर्शन

महिला दिवस पर दैनिक भास्कर, आईनिफड, ओमेक्स मॉल व कारीगरी ज्यूलरी का आयोजन, स्टूडेंट्स ने किया रैंप वॉक

भास्कर न्यूज़ | पटियाल

फैशन के नए स्टाइल और ट्रेंड को लेकर दैनिक भास्कर, आईनिफड, ओमेक्स मॉल और कारीगरी ज्यूलरी की ओर से फैशन शो का आयोजन ओमेक्स मॉल में किया गया।

आईनिफड फैशन इंस्टीट्यूट के स्टूडेंट्स ने ट्रेंडी और डिजाइनर आउटफिट्स का प्रदर्शन किया। कार्यक्रम की शुरुआत आर्यभट्ट ब्रैंड ने बॉलीवुड गानों की पेशकारी से की। इसके बाद आईनिफड की स्टूडेंट्स ने केल्विनक्लॉन राउंड में लाल और सफेद रंगों की केस्टन ड्रेस और इंडियन ड्रेस साड़ी में रैंप पर जलवे बिखारे।

'कारिगरी की ज्यूलरी ने खींचा ध्यान : नाडेड ज्यूलरी में जहाना खाना नाम कारिगरी के विभिन्न आभूषणों का प्रदर्शन शो के अंतिम राउंड में मॉडल्स ने किया। इसमें ट्रेडिशनल और ट्रेंडी इनर रिंस, रिंस, नेकलेस और आकर्षक कंजों ने ध्यान खींचा। इसके बाद स्टूडेंट्स ने पारंपरिक सूट पहन भांगड़ा की पेशकारी दी। इस दौरान आईनिफड फैशन इंस्टीट्यूट की डायरेक्टर मोनिका व परवीत कश्यपिया, कारिगरी के डायरेक्टर कमल कामरा व श्री कायरा, ओमेक्स मॉल के मैनेजर मोहम्मद सैफ, मुस्लीम छाबड़ा, सनप्रीत कौर, मुरदीप कौर, पुरिपंदर, विजा शर्मा, इशानिंदर, ओमवेश, रुबीना, मुमुन, मनदीप सिंह, फिरोज मेहरा, लॉरिस व रोहित सिंह मौजूद रहे।

नन्ही परियों ने किया सबको आकर्षित



दैनिक भास्कर के कार्यक्रम में फैटवॉक करती स्टूडेंट्स।



शिवा पेठ करती स्टूडेंट्स। (फोटो : प्रकाश बुखार)

फैशन शो के दूसरे राउंड में आईनिफड की स्टूडेंट मॉडल्स ने सफेद सीजन आउटफिट्स में रैंप वॉक की। सफेद-लाल रंगों की डिजाइनर प्रॉक और गज्ज में ग्लॉस खुदबखुदा लता रही थी। कार्यक्रम का मुख्य आकर्षण कहीं नोडल्स रही। सीजन फिट्स राउंड 2 में कहीं बॉयवॉल से बर्बो डील की तरह ट्रेसअप होकर फैटवॉक की। प्रोडक्शन मॉडल्स की पीछे छोड़ते हुए इन डॉल्स ने सभी को आकृषित किया। इसके बाद कहीं बच्ची लकड़वा ने ट्रेडिशनल पंजाबी ड्रेस में पंजाबी फोक डांस की पेशकारी की।



पटियाल के ओमेक्स मॉल में रैंपवॉक करती बच्चियां।



महाने दिखती स्टूडेंट।



पटियाल के ओमेक्स मॉल में शो के दौरान उपस्थित स्टांसेर।



फैट वॉक करती स्टूडेंट्स।



भागड़े की धूम

फरीदाबाद सुरजकुंड रोड पर ओमेक्स द्वारा रविवार को लोहड़ी पर आयोजित कार्यक्रम में पंजाबी डांस प्रस्तुत करते कलाकार। • शिन्दुखन

होली लीला देख भाव विभोर हुए भक्त

अमर उजाला ब्यूरो

चूंवावन। रियल एस्टेट कंपनी ओमेक्स लिमिटेड ने अपने इटीग्रेटेड टाउनशिप ओमेक्स इटरनिटी के परिसर में रविवार को मंदिर के निर्माण के लिए भूमि पूजन किया। 1.63 एकड़ में फैले मंदिर परिसर में राधाकृष्ण का अलौकिक मंदिर, एक धर्मशाला और दो सलिंग हॉल बनाए जाएंगे।

ओमेक्स के सीएमडी रोहतास गोयल के अनुसार मंदिर का निर्माण सफेद संगमरमर और सजावटी पत्थरों से होगा। दोनों सलिंग हॉल में धार्मिक आयोजनों के दौरान एक साथ कम से कम 500 लोग भाग ले सकेंगे। मंदिर के साथ ही पर्यटकों और अतिथियों को शांतिपूर्ण वातावरण में ठहरने के लिए सभी आधुनिक सुविधाओं से सुसज्जित 54 कमरों वाली एक धर्मशाला भी होगी। इससे पूर्व राधा कृष्ण मंदिर के भूमिपूजन साइंस डिवाइन के प्रणेत



सदगुरु साक्षीश्री ने अपने कर कमलों से किया। इसके बाद सांस्कृतिक कार्यक्रम भी आयोजित हुए, जिसमें ब्रज की लीलाओं के साथ साथ फूलों की होली पर आधारित रास का भी आयोजन किया गया। ओमेक्स ग्रुप की बाइस प्रेसीटेंट शिखा गर्ग ने बताया कि भगवान श्रीकृष्ण की चित्र नगरी में आवासीय परियोजना की शुरुआत करते समय हमने जो परिकल्पना की थी, यह उसी दिशा में बढ़ाया गया एक कदम है। टाउनशिप में आधुनिक सुविधाएं उपलब्ध कराने और सामुदायिक प्रकृति बनाए रखने के साथ-साथ हमारा प्रयास शांति, विव्रता और धार्मिक वातावरण पैदा करना का है। इस अवसर पर समरजीत, सिद्धार्थ शेखर, नीरज सिंह, प्रदीप बनर्जी, राधाभावन, नरेश कुमार, तरुण शेखर, बिहारीलाल वशिष्ठ, जगलकिशोर कटारे आदि लोग उपस्थित थे।

BUSINESS MINDED

Omaxe launches Fixed Deposit Scheme

Omaxe Ltd launched a Fixed Deposit (FD) Scheme that pays an annualized yield of 15.07% over three years; much higher than bank deposits. The company expects to raise Rs 250 Crores through this scheme by the end of next financial year. The minimum investment has been fixed at Rs 25,000 with interest being compounded monthly and payable quarterly in non-cumulative scheme and payable on maturity in cumulative scheme. The maximum tenure under both the schemes is three years with interest rate of 12.50% p.a. An additional amount in tranches of Rs 1000 is allowed under the scheme. Under the scheme, the company is paying an annual interest of 11.50% for six months, 12% for one year, 12.25% for a period of 2 years and 12.50% for a period of 3 years. As per the Companies (Acceptance of deposit) Rules, 1975, the company can raise approx. Rs 520 Crores including Rs 151 Crores from the shareholders. By the end of March 2014, the company aims to raise a sum of Rs 250 Crores through this scheme. Commenting on the development, Omaxe President, Corporate Finance Mr. Sudhanshu S. Biswas said: "Presently, the Omaxe FD Scheme is one of the best investments to beat inflation. With RBI reducing repo rate by 25 basis points in the monetary policy review on January 29, 2013, the interest rates on bank FDs seemed to have peaked out and are expected to come down in future. It is the right time to lock in one's investment in long term fixed deposit."

Omaxe Bookings up 34% at ₹1,574 cr during Apr-Dec FY13

PRESS TRUST OF INDIA NEW DELHI
Realty firm Omaxe has recorded 34% year-on-year increase in sales bookings at ₹1,574 crore in first nine months of this fiscal helped by higher volumes and improved realisation. According to an analyst presentation, Omaxe achieved sales bookings of ₹1,574 crore during April-December period of 2012-13 fiscal compared to ₹1,174 crore in corresponding period of the previous year. Out of total sales bookings, built-up area contributed Rs 880 crore, commercial Rs 386 crore and plotted Rs 298 crore. In volume terms, Omaxe sold 7.9 million sq ft of area in the first nine months of this fiscal, up eight per cent from 7.29 million sq ft in the year ago period. Sales realisation rose by 24% to 1,992 per sq ft from Rs 1,610 per sq ft during the period under review. Earlier this month, Omaxe had reported nearly 50% increase in consolidated net profit at Rs 28.65 crore in the third quarter of this fiscal against Rs 19.31 crore in the year ago period. Total income from operations rose by 25% to Rs 567.93 crore during October-December quarter of 2012-13 fiscal.

DEVELOPERS' FORUM

The spurt in residential properties has necessitated a corresponding increase in commercial spaces in Noida and Greater Noida. As a result, developers are now focusing more on developing retail and office spaces in the region

6 The growing number of residential properties means new malls to cater to the needs of the residents. The decision to allow FDI in the retail sector has led to an increase in demand for commercial spaces

- ROHTAS GOEL
CMD, Omaxe Ltd.

6 For the planned development of any new place or region, a well designed master plan must be in place. Both residential and commercial properties are an integral part of realty sector

- R. K. ARORA
CMD, Supertech Limited

6 Developers have sensed a growth potential for NCR due to its enhanced connectivity and a proposed metro link to the Greater Noida region. This has added to the momentum of commercial development in the region of late

- ANIL KUMAR SHARMA,
CMD, Amrapali Group

6 Owing to its proximity to Delhi and enhanced connectivity with the rest of NCR, Noida and Greater Noida have now become the most preferred destination for corporates and multinationals looking to set up their corporate offices

- ANIL MITHAS, CMD, Unnati Fortune Group

WISH LIST

We expect Budget 2013 to address the concerns of housing shortage in the country through measures that would provide incentives to developers to take up more affordable housing projects and to end users by way of tax exemptions. The long-pending demand for single-window clearance, industry status for real estate sector, friendly land acquisition norms, a considerate real estate bill and issues of service tax, stamp duty, VAT etc will help the sector and the overall economy towards diminishing the demand-supply gap. The easing of FDI in retail will have a positive impact on the real estate sector in the next few months. Increasing the pace of infrastructure projects is the need of the hour as focus on tier II and III cities has become an area of priority for every business owing to rise in demand and aspiration levels in these cities

- ROHTAS GOEL, OMAXE CMD

कल्पतरु एक्सप्रेस

अपना-पन्ना

वर्ष-दर-वर्ष हुरंगा समेत अन्य स्थानों की होली देखने बढ़ रहे हैं विदेशी

होली के रंग में सराबोर होंगे विदेशी

जापान से कई गुण दिखने आगे हुरंगा

जापान की होली पर्यटकों के लिए खास आकर्षण बन चुका है। यहां पर जापान से कई गुण दिखने आगे हुरंगा देखने को पाएंगे। जापान की होली पर्यटकों के लिए खास आकर्षण बन चुका है। यहां पर जापान से कई गुण दिखने आगे हुरंगा देखने को पाएंगे। जापान की होली पर्यटकों के लिए खास आकर्षण बन चुका है। यहां पर जापान से कई गुण दिखने आगे हुरंगा देखने को पाएंगे।

बजट 2013-14

बोएडा ग्रेनो

www.amarujala.com

यूपी को कुछ नहीं दिया

देश का सबसे बड़ा राज्य उत्तर प्रदेश को इस बजट में यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है।

हर वर्ग का रखा ख्याल

वर्ष 2013 का बजट यूपी तरह से देश की अव्यवस्था को सुधारने का सरलनीय कदम है। हर वर्ग का रखा ख्याल। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है।

कोई चमत्कार नहीं हुआ

यह संशोधन बजट है। इसमें चमत्कार जो भी कोई बात नहीं है। यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है।

महंगा हो जाएगा मकान

परास नरेश स्वामी जी अधिकांश लोगों को महंगा मकान और अन्य कार्यों पर एक प्रतिफल टीडीएस बढ़ाने से मकान महंगा हो जाएगा। महंगा मकान महंगा हो जाएगा। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है। यह बजट यूपी तरह से अनदेखा किया गया है।



ओमैक्स ने किया डीलर्स मीट का आयोजन

देश के विभिन्न शहरों में आवासीय और कॉमर्शियल परियोजनाओं पर काम करने वाली रियल्टी कंपनी ओमैक्स लिमिटेड ने पिछले दिनों दिल्ली के एक पांच सितारा होटल में डीलर्स मीट का आयोजन किया। जिसमें विशेष तौर पर उत्तर प्रदेश और उत्तराखंड के ब्रोकर्स ने शिरकत की। ओमैक्स की तरफ से इस कार्यक्रम में मुकेश गोयल, शिखा गर्ग और सिद्धार्थ शेखर ने संबोधित किया।

Omace consolidated net jumps 50%

New Delhi, Feb. 11

Delhi-based realty firm Omace has posted 50 per cent rise in its consolidated net profit at Rs 28.85 crore in the third quarter ended December 31 against Rs 19.31 crore in the same period a year ago. Total income from operations rose by 25 per cent to Rs 567.93 crore during October-December quarter of 2012-13 fiscal from Rs 456.05 crore in the corresponding quarter of previous fiscal. The company's debt has come down to less than Rs 1,000 crore as on December 31. — Our Bureau

ओमैक्स को 29 करोड़ का लाभ

नई दिल्ली • वित्त वर्ष 2012-13 की तीसरी तिमाही के दौरान रियल्टी फर्म ओमैक्स का शुद्ध लाभ बीते वित्त वर्ष की समान अवधि की तुलना में 50 फीसदी की बढ़ोतरी के साथ 28.85 करोड़ रुपये पर पहुंच गया। दिसंबर, 2011 की तिमाही के दौरान कंपनी का लाभ 19.31 करोड़ रुपये पर रहा था। दिसंबर, 2012 की तिमाही के दौरान कंपनी की परिचालन आय भी 25 फीसदी की बढ़ोतरी के साथ 567.93 करोड़ रुपये पर पहुंच गई। बीते वित्त वर्ष की समान अवधि के दौरान कंपनी की आय का आंकड़ा 456.05 करोड़ रुपये पर रहा था। कंपनी के प्रमोटरों ने कहा है कि सेबी के नियमों के अनुपालन के लिए यह अगले माह अपनी 14 फीसदी हिस्सेदारी बेचकर 400 करोड़ रुपये की राशि जुटाएंगे। मौजूदा समय में कंपनी में प्रमोटरों की हिस्सेदारी 89.14 फीसदी पर है।

ओमैक्स हिल्स में पतंग महोत्सव

इंदौर। रियल इस्टेट कंपनी ओमैक्स लिमिटेड ने भकर संक्रांति पर पतंग महोत्सव रखा है। यह आयोजन एबी रोड ब्रायपास की ओमैक्स-3 पर परसो होगा। इस महोत्सव को 'काइट मैनिंग' नाम दिया गया है। कई पतंगबाजों की कला देखने का मिलेगा।

बेस्ट पतंगबाज को अवार्ड दिया जाएगा। इसके अलावा कई तरह के खेल, एकर एक्टिविटीज फुट स्टॉल्स, डोजे डांस और ग्रुप डांस भी होगा। बच्चों के लिए घोड़ा और कंटी का सवारी रहेगी। इट्टी मुफ्त होगा। ब्रायपास पर टूबा इंजीनियरिंग कॉलेज के पास ओमैक्स का यह तीसरा प्रोजेक्ट पहाड़ियों पर है।

एरिया प्रोफाइल >>

नोएडा के तेजी से उभरते सेक्टरों में शामिल है सेक्टर-92, लेकिन यहां निवासियों के लिए मूलभूत सुविधाओं और पर्याप्त सुरक्षा का अभाव है। इस पर ध्यान दिए जाने की जरूरत है।

नोएडा सेक्टर-92 एक उभरता हुआ ठिकाना

नोएडा सेक्टर-92 ■ अनुमति अबादी: 3,000 ■ अवलीय व सडकलिक ■ स्कूलों की संख्या: 1 ■ पार्कों की संख्या: 5

जीवन प्रदान करें

यदि अपने 2.5 करोड़ रुपये को बीमार में कोई सफल खरीदारी हो तो उसके साथ आप कैसे सुविधाओं को अर्पित करेंगे? बेहतर सड़कें, सुसज्जित पार्क, क्रीडमैदान और बेहतर बेसिक सुविधाएं, अर्थात् जलपूर्ति और बिजली की सुविधा हो तो। पर दुर्भाग्य से यह अब सेक्टर के सेक्टर-92 में रह रहे हैं तो इस इतिहास को देखते ही आपको सचमुच ही सच पड़ेगा। इस सेक्टर में करीब 3,000 लोग बसे हैं। इसमें लगभग 600 प्लॉट हैं, जिसका अंकांक 1,600 वर्ग मीटर से 4,500 वर्ग मीटर के बीच है। करीब 2.5 करोड़ रुपये की कीमत वाले घर बने हैं। इसके अलावा यहां ओमैक्स की प्रीमियम आनर्ली ग्रुप इंडियाल सेक्टरों 'द प्रीमियर' भी है, जो सडक एकर का एक सचमुच प्रोजेक्ट है।

यह सेक्टर नोएडा एक्सप्रेस-वे के बाकी सडक है और इसके दो सडक एक विमान सडक का अंकांक है। यहाँ टूली और सेक्टर-92 और 137 है। इसके अलावा कई इंडिया प्रोपर्टी का भूक है और पेरिस के लिए, एक्सप्रेस है जो कुछ पुराने काले है। इसके अलावा कुछ एर डेवलपमेंट को लॉन्ग टाइम आ रहे हैं। इसमें ओमैक्स का हैबुड, पूर्णतः नया सिटी, एरिडोस का डेवलपमेंट, पार्थिव का डेवलपमेंट, एरिडोस डीएन, सुपरटेक डेवलपमेंट और एक एरिडोस डेवलपमेंट है। यहां के निवासियों का कहना है कि इसकी अर्पित सुविधाओं के बावजूद सेक्टर-92



We look forward to your feedback, suggestion and contribution to enable us to make this medium of expression truly enjoyable and informative. Our contact details are:

Email: investors@omaxe.com

Corporate Office:

Omaxe House, 7, LSC, Kalkaji, New Delhi - 110019 (India)

Telephones: +91-11- 41893100, 41896680-85, 41896776

Fax: +91-11- 41896773, 41896799, 41896653

www.omaxe.com

We are on     

Disclaimer

- This presentation has been prepared by Omaxe Ltd. (the “Company”) solely for your information and for your use and may not be taken away, reproduced, redistributed or passed on, directly or indirectly to another person (whether within or outside your organization or firm) or published in whole or in part for any purpose. By attending this presentation you are agreeing to be bound by forgoing restrictions and to maintain absolute confidentiality regarding the information disclosed in these materials.
- This presentation may contain forward-looking statements, including those relating to our general business plans and strategy, our future financial condition and growth prospects, and future developments in our industry and our competitive and regulatory environment. The Information contained in this presentation does not constitute or form any part of any offer, invitation or recommendation to purchase or subscribe for any securities in any jurisdiction, and neither the issue of the information nor anything contained herein shall form the basis of, or be relied upon in connection with, any or commitment on the part of any person to proceed with any transaction. The information contained in this material has not been independently verified. No representation or warranty, express or implied, is made and no reliance shall be placed on the accuracy, fairness or completeness of the information presented or contained in these materials. Any forward-looking statement in this presentation is subject to the risk and uncertainties that could cause actual result to differ materially from those that may be inferred to being expressed in, or implied by, such statements. Actual results may differ materially from those forward-looking statements due to a number of factors, including future changes or developments in our business, our competitive environment, technology and application, and political, economic, legal and social condition in India and rest of the World. Such forward-looking statements are not indicative or guarantees of future performance. Any forward-looking statements, projections and industries data made by third parties included in this presentation are not adopted by the Company, and the Company is not responsible for such third party statements and projections. This presentation may not be all inclusive and may not contain all of the information that you may consider material. The information presented or contained in these materials is subject to change without notice and its accuracy is not guaranteed. Neither the Company nor any of its affiliates, advisers or representatives accepts liability whatsoever for any loss howsoever arising from any information presented or contained in these materials.
- Figures are subject to change and the company undertakes no obligation to publicly revise the figures to reflect subsequent events or circumstances.